

理想の車を届けたい

仙台市立虹の丘小学校 六年 高橋 悠真

お客様に、いつも笑顔で接し、理想の一台を届ける。自動車ディーラーの販売員さんに初めて会ったのは、自分が五才のときでした。それから、販売員になりたいと思うようになりました。これは、単に車が大好きだからというところもありますが、大きな理由は、自分に合う、もっとも良い一台をお客様にお選びいただきたいからです。ディーラーの販売員というのには、車を単に売るという事ではありません。そのお客様一人一人のニーズにあった車を、しっかりと話を聞いて、後かいい車を選びをしてもらうという、とても理想的な仕事です。

ぼくは、街中を走っている車を見るのが好きです。街中を走っている車全て同じ色で同じ車種ではありません。いろんな車種の車があり、色もさまざまな色があります。ぼくはそのお客様の個性が一番引ききたつ車をお選びいただきたいので、

このメーカーにはこういう色があるんだななどいつも注意深く見えています。また車は、内装もさまざまな色があり、多くの車に多いのは、黒やベージュなどですが、青やオレンジ、白などもあります。その内装やボディカラー等によって、乗るだけで楽しい、見るだけで元気が出たりするので、カラーはとても重要だと思います。

この仕事は、特に資格は必要ありませんが、コミュニケーション能力や笑顔は絶対必要だと考えます。お客様に良い印象を持ってもらい、買ってもらう。文字で書けば簡単ですが、現実でやるととても難しいと思います。

お客様に何を言われても、笑顔で答えるメンタル力や、車に関わる知しき自身に付けるのも必要です。なので、今のうちから、色々な人と話したりしたいと思っています。

自動車メーカーに入社したら、まずお客様への自分の態度を見直す習慣をつけたいです。そして入社後は、固定のお客様を見つけ、「笑顔がいいね」などと、ほめられる接客をしたいです。また、仕事も楽しみつつ、休日もしっかり楽しむという仕事と休日のメリハリをつけながら、仕事をしていきたいと思っています。そして入社して一人前になってやりたいことは、両親と商談して、「個性が一番引ききたつ車」をプレゼントすることです。

夢の設計図

やりたい仕事や実現したい夢		その仕事や夢を選んだ理由
自動車販売店の営業		車が大好きだから。お客様に最高の車を提供したい。
その仕事や夢を実現するために必要な条件(資格など)や力、お金はなんだろう		
運転免許(普通) まぶしい笑顔 コミュニケーション力 学費代 習い事代		
年齢	必要な能力を身につけるためにやること	
12才	小学校	色々な人とコミュニケーションをとり、笑顔で話す。はきはしなどとは、1ミリも思わないようにする。
13才	中学校	中学校入学 卓球か水泳部に入り、体力をつける。理想の高校に行く。
16才	高校	高校入学 自分の明るい性格で様々な人と笑顔で話す。
18才	高校	高校入学 自分の明るい性格で様々な人と笑顔で話す。
19才	大学	大学入学
21才	大学	笑顔とコミュニケーション力を極めたい。
22才	仕事	自動車ディーラーの営業になる！
23才	仕事	仕事を楽しく、笑顔で業績を伸ばしていく
29才	仕事	固定のお客さんを作る。
30才	仕事	店長になる 車を売りつける。
30才	仕事	大切なノウハウを未来に伝えていく。

仕事以外であなたが大人になったらやってみたいこと、実現したいこと
結婚する 子供をつくる タイピングと舟の免許をとる
釣りを海を楽しい パパとママと自分が運転してドライブ。

*こちらは、小学生「夢をかかなる」作文コンクールの「ライフプランシート」としても使えます。